

ÅhusTurf AB söker Säljare/Installatör

ÅhusTurf AB utvecklar, säljer och installerar olika modeller av vårt patenterade hybridgräs. Vi är det ledande bolaget gällande hybridgräs på publika ytor och skolmiljöer.

Rollen vi söker: Vi söker en säljare med minst 7 års säljerfarenhet. Den huvudsakliga säljperioden är från oktober-april. Under sommarhalvåret kommer du både att vara säljare samt hjälpa till med installationer om det behövs.

Historia företaget:

- <https://www.ahusturf.se/hybridgras-ahusturf/om-ahus-turf/>

Beskrivning företaget:

Vi är det lilla bolaget med korta beslutsvägar och enormt engagemang. När vi är ute och installerar har vi inställningen att det alltid ska bli den bästa möjliga installationen. Eftersom vi är ett litet bolag så gäller det att alltid hålla god ton med varandra oavsett om vi är på kontoret eller ute och reser. Hänsynen för varandras idéer är väldigt viktigt eftersom vi är så få personer i företaget. När vi stöter på problem så försöker vi lösa dem i stället för att älta dessa. Efterfrågan av hybridgräs på publika ytor ökar för varje år. Med hjälp av en säljande installatör så hoppas vi kunna behålla den ledande positionen som vi sitter i just nu.

Vi är baserade i Landskrona men har inget krav på att du behöver vara stationerad här.

Krav och Önskemål:

Kompetenskrav

- Gedigen dokumenterad försäljningserfarenhet
- Etablerade kontakter med antingen kommuner, golfklubbar eller landskapsarkitekter. (meriterande)
- Erfarenhet av montage och/eller fysiskt påfrestande belastningar.
- Acceptera runt 100 resdagar om året.
- Bra kunskap inom det svenska och engelska språket (Andra språk meriterande)
- Kunskaper inom gräs (Meriterande)
- Körkort B

Önskemål personliga egenskaper

Vi söker en person som vill ta sig an alla utmaningar som förekommer i ett litet blomstrande företag. Du kommer att ha dina huvudarbetsuppgifter men rent praktiskt förekommer det en hel hög med saker som behöver utföras oavsett position. Vi sitter aldrig och väntar på vad dagen erbjuder utan letar alltid upp förbättringar som kan utföras. Det är allt från administration till att arbeta på lagret.

Du ska vara

- Resultatorienterad och kan ta egna initiativ

- Klara av många bollar i luften
- Arbetsvillig och driven att utvecklas
- Social och gillar människor
- Noggrann men effektiv

Vad skiljer oss från andra

Trots att vi är ett familjeföretag har vi väldigt högt i tak. Vi räknar inte timmar på jobbet utan vad som levereras. Samtidigt tittar vi på en utökad portfölj för att bredda bolaget. Vill du vara med på vår resa så skicka in ditt CV och ett personligt brev till thomas.alback@ahusturf.se

Motsvarar du inte kraven vi ställer kommer vi inte att erbjuda dig jobbet.

Vi vill hitta dig som ser utmaningen och ta dig an den.

Vad får du?

- Fast månadslön
- Bra försäljning ger hög lön
- Arbetsdagar som inte är lika varandra